



Vertriebsmanager Mobility-as-a-Service (m/w/d)

Dienstort: 1070 Wien; Vollzeit; ab sofort; unbefristet

Wir

- sind ein international anerkannter Anbieter von IT-Systemen im Bereich Mobility-as-a-Service (MaaS) und Integrierte Mobilität.
- tun das Richtige, weil wir dafür sorgen, dass Mobilität einfach zugänglich, leistbar und nachhaltig wird.
- wollen der Ort sein, wo ein diverser Mix an Persönlichkeiten zusammenkommt, sich wohlfühlt und gemeinsam die Entwicklung unserer Produkte und Lösungen erfolgreich vorantreibt.
- wissen, dass unser Erfolg von den außergewöhnlichen Leistungen unserer Teams abhängt.
- sind am Puls der Zeit und setzen auf neueste Technologien sowie kontinuierliche Verbesserung.
- bieten dir einen Arbeitsplatz, den du mit deiner gewünschten Hardware, deinem bevorzugten Betriebssystem und weiteren Gadgets ausstatten kannst.
- schaffen Raum für Ideen und unterstützen die Selbstverantwortung der Einzelnen.
- fördern die fachliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Du

gestaltest aktiv die Zukunft unseres Unternehmens mit und wirst bei Fluidtime als Vertriebsmanager MaaS folgende Qualifikationen einbringen:

- Akquise von Neukunden, Kundenberatung und -betreuung sowie Aufbau strategischer Partnerschaften
- Kommunikation mit Stakeholdern, Projektpartnern und intern mit den Projektteams
- Management privater und öffentlicher Angebote (Angebotserstellung, Anfragen, und Realisierbarkeitsprüfung)
- Verhandlungsmanagement (Bedarfsanalyse, Angebotspräsentation, Preisverhandlung, Beschwerdemanagement)
- Mapping der Marktanforderungen mit dem Produktmanager zur Sicherstellung einer marktorientierten und effizienten Entwicklung unserer Produktpalette
- Technische Abstimmung mit international agierenden Service Providern

Der Job ist perfekt für dich, wenn du folgendes mitbringst:

- Abgeschlossenes Universitäts-/FH-Studium bzw. eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Du hast mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven SaaS-Lösungen
- Erfahrung in der Kalkulation, inhaltlichen Erstellung, Verhandlung und Präsentation von Angeboten und Ausschreibungen
- Hohe Affinität für die europäische sowie weltweite Verkehrs- und Mobilitätslandschaft
- Ausgezeichnete Kommunikations-, Argumentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Exzellente analytische Fähigkeiten, hohes Abstraktionsvermögen und konzeptioneller Arbeitsstil
- Teamgeist, Entwicklungsbereitschaft, Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Zeitliche Flexibilität und ausgeprägte Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift



Wir suchen Menschen, die gestalten wollen, nach Herausforderungen im Beruf suchen und Verantwortung übernehmen – so wie wir unsere Verantwortung gegenüber unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern wahrnehmen.

Du profitierst von flexiblen Arbeitszeiten, damit du genügend Zeit für deine Familie, Freunde oder Ausbildung hast. Wir pflegen ein angenehmes, offenes und vor allem familiäres Betriebsklima, sodass dir die Arbeit in deinem Team leichtfällt. Das unterstützen wir mit gemeinsamen Mittagessen, Personalgesprächen, regelmäßigen Teamevents sowie süßen Aufmerksamkeiten am Naschpoint. Eine betriebseigene Köchin sowie gratis Obst, Kaffee und Tee sind „part of the deal“.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an jobs@fluidtime.com

Dein Ansprechpartner ist: Herr Michael Kieslinger

Das Gehalt für die ausgeschriebene Position beläuft sich auf zumindest € 3.565 brutto. Das tatsächliche Gehalt orientiert sich an aktuellen, branchenüblichen Marktgehältern und kann je nach Qualifikation und Erfahrung auch über diesem Gehalt liegen.

Nicht der richtige Job für dich? Vielleicht hast du Freunde, für die die Stelle perfekt wäre. Schick' einfach diese Stellenanzeige weiter. Danke! Wir freuen uns auch, dich kennenzulernen, auch wenn dieses Stelleninserat nicht zu 100% deinem Profil entspricht. Schick' uns deine Initiativbewerbung einfach an jobs@fluidtime.com.