



Solution Consultant (m/w) im Mobilitätsbereich

Dienstort: 1070 Wien; Vollzeit; ab sofort; unbefristet

Wir

- sind ein international anerkannter Anbieter von IT-Systemen im Bereich Integrierte Mobilität mit hervorragendem Ruf,
- tun das Richtige, weil wir dafür sorgen, dass Mobilität einfach zugänglich, leistbar und nachhaltig wird,
- sind am Puls der Zeit und setzen auf neueste Technologien sowie kontinuierliche Verbesserung,
- schaffen Raum für Ideen und unterstützen die Selbstverantwortung des Einzelnen,
- fördern die fachliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter,
- profitieren seit 2016 von Kapsch als starken Partner, der unsere Wachstumsstrategie unterstützt, ohne dabei die Innovationskraft und Agilität eines Start-Ups verloren zu haben.

Du

gestaltest aktiv die Zukunft unseres Unternehmens mit und bist als Solution Consultant verantwortlich für:

- Business Development und Generierung von Kundenopportunities, Schwerpunkt Europa
- Beantwortung von Ausschreibungen bzw. Marktanfragen durch Erstellung von Lösungskonzepten und Evaluierung der Anforderungen in enger Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsteam
- Technische und kommerzielle Abstimmung mit international agierenden Service Providern
- Selbstständige Durchführung von Kunden-Workshops zur Spezifikation der detaillierten Anforderungen und Evaluierung des Status Quo
- Mapping der Marktanforderungen mit dem Produktmanager zur Sicherstellung einer marktorientierten und effizienten Weiterentwicklung unserer Produktpalette
- Marktanalyse und Evaluierung von potentiellen Mitbewerbern in Zielmärkten
- Laufende Optimierung der Sales- & Go2Market-Strategie im jungen Mobility-as-a-Service-Markt gemeinsam mit dem Team und der Geschäftsführung

Der Job ist perfekt für dich, wenn du folgendes mitbringst:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium Schwerpunkt Wirtschaft, Transportwesen oder Informatik
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsintensiven IT-Lösungen
- Erfahrung in der Kalkulation, inhaltlichen Erstellung, Verhandlung und Präsentation von Angeboten und Ausschreibungen
- Problemlösungsorientierte Persönlichkeit mit ausgezeichneten Kommunikationsfähigkeiten sowie überzeugende Gesprächsführung
- Teamgeist, Entwicklungsbereitschaft, Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (weitere Sprachen von Vorteil)
- Hohe Reisebereitschaft

Enabling Smart Mobility.

Fluidtime



A Kapsch Group Company >>>

Wir suchen Menschen, die gestalten wollen und Verantwortung übernehmen – so wie wir unsere Verantwortung gegenüber unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern wahrnehmen. Flexible Arbeitszeiten gehören ebenso dazu wie ein familiäres Betriebsklima, flache Hierarchien und die Möglichkeit der Weiterentwicklung. Eine betriebseigene Köchin sowie gratis Obst, Kaffee und Tee sind „part of the deal“.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an jobs@fluidtime.com

Dein Ansprechpartner ist: Herr Michael Kieslinger

Das Gehalt für die ausgeschriebene Position beläuft sich auf zumindest € 4.000.–brutto. Das tatsächliche Gehalt orientiert sich an aktuellen, branchenüblichen Marktgehältern und kann je nach Qualifikation und Erfahrung auch über diesem Gehalt liegen.

Nicht der richtige Job für dich? Vielleicht hast du Freunde, für die die Stelle perfekt wäre. Schick' einfach diese Stellenanzeige weiter. Danke! Wir freuen uns auch, dich kennenzulernen, selbst wenn dieses Stelleninserat nicht zu 100% deinem Profil entspricht. Schick' uns deine Initiativbewerbung einfach an jobs@fluidtime.com.